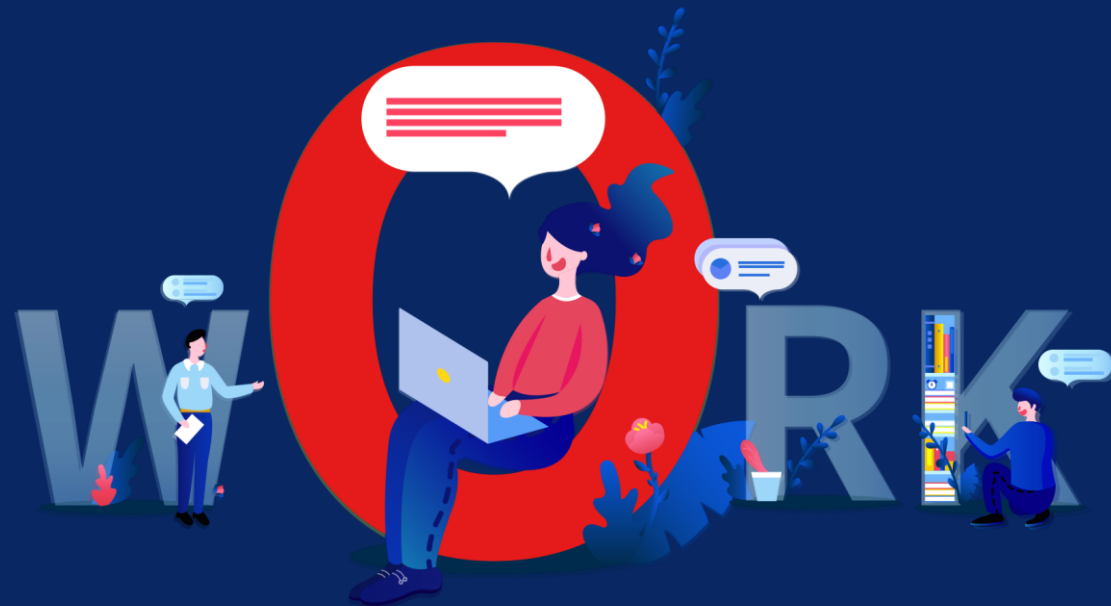


末本旗下共享办公服务平台

共享办公 商业计划书

共享化 · 智能化 · 云在线 · 元宇宙
SHARING · ONLINE · CLOUD · METAVERSE



前沿

DESCRIPTION

当前项目市场都有哪些问题？

我们将针对“共享”对市场存在的问题进行梳理...

组织/公司

“ 1, 优秀的人才太难找....
2, 当前区域的业务市场份额低...”

软件团队负责人

“ 1, 我想随时、随地就能解决办公需求
并组建最优秀的团队...”

工作室

“ 1, 优秀的人才太难找....
2, 公司业务范围不够丰富, 只能局限于当前的城市

一般企业负责人

“ 1, 工作中, 有的需求受聘于团队人员规模,
当前城市的人才结构, 我想享受最优质的人才服务...”

公司部门负责人

个人

“ 1, 我想利用碎片化时间, 共享我的知识
2, 我想个性化制定上班时间, 不在是朝九晚五...”

JAVA开发工程师

“ 1, 我想工作需求更多元化, 更自由...
工作需求不在局限于来自某个公司或者某个上司

设计人员

“ 1, 我的工作性质更适合线上办公...
我想在旅游同时也能开启正常的工作

文案/编辑岗位

“ 1, 我是法务方面的专家,
我想在线共享我的知识...”

法务咨询

Contents

目录

1

项目简述

Description

2

项目介绍

Description

3

市场环境

Description

4

团队介绍

Description

5

盈利模式

Description

6

融资规划

Description

7

退出机制

Description

1

项目简述 DESCRIPTION

一句话描述：

共享办公·让工作随时随地...

我们让有相对专业知识的个人和组织，帮助他们把工作需求（业务）在线化，
我们的产品是一款共享办公服务平台
它体现在共享的业务需求、共享的人才体系、共享的知识体系、共享的多类型组织

平台为用户提供智能化、数字化的云服务，并致力于打造“元宇宙”世界的共享办公...

1

项目简述

DESCRIPTION

共享办公·让工作随时随地...

打造个人和组织的业务线上化·并免费提供线上办公的场景和环境...

共享化

共享需求、共享人才、共享组织

创造海量的工作需求

打造共享的专家网络

提供海量的组织团队进行共享

智能化

7*24小时的AI助手

机器人自动化管理RPA

帮你记录日常的工作安排、

处理当前的工作信息、

并对工作数据进行

收集、整理、分析、处理

打造办公市场的“贾维斯”

云在线

无地域、无时间、无组织限制

线上化、远程化的办公

是一种未来的办公趋势，

云服务/云协作

云日程/视频会议/云项目/云文档...

可信数字服务：

身份：数字身份

合同：数字合同

资金：数字货币

元宇宙

在元宇宙的世界进行共享办公

场景：视频会议

在元宇宙的虚拟现实里面进行在线会议沟通...

全场景：

在元宇宙中构建一个生态城，生态城里有商业中心，不同的行业/不同组织在这里进行业务的共享，还可租赁办公场地，搭建工厂，对现实工作环境的一个真实还原....

更多元宇宙的世界，等待我们一步一步探索...

共享化·资源

共享需求、共享人才、共享组织

人才共享模式会在未来十年重塑我们的工作方式，
云端人才储备将为企业创造更多决定性可能。

传统办公

需求

个人

工作需求来自与公司和上级

组织

公司业务来自与单个市场

人才

个人

受聘于一家公司

组织

招募固定的员工

组织

个人

任职于一家公司或团体

组织

单个公司或组织

共享办公

个人

平台需求市场（临时、周期项目）

组织

需求市场（接收、发布需求）

个人

发挥个人价值的极限（多点技能）

组织

专家网络（自由、海量选择）

个人

受聘单个或多个组织(在元宇宙
中进行沟通协作...)

组织

海量组织共享（需求/职位）

智能化·助手

7*24小时的智能助手(COCO)

传统办公

- 个人** 自己经过多年的积累，对工作形成有效的管理，自我学习、跟进沟通、信息分析与数据处理
- 组织** 公司的业务通过传统纸质化的、数字化的方式进行办公场景化的运作，所有事务通过人或者软件进行日常运维，这个过程产生大量人为、重复、交叉的资源浪费和效率的低下

共享办公

- 个人** 7*24小时的人工智能助手帮您实时分析、处理、推送信息数据，RPA自动化管理，有效的让你脱离琐碎的、标准化的工作流程当中，打造办公环境的“贾维斯”。
- 组织** 打造一个全天候的助理秘书，对组织信息进行上传下达，协助组织处理一切办公管理事务成为组织24小时的智能管家。

云在线·协作

无地域、无时间、无组织限制

传统办公

云服务

传统OA

固定的私有化环境，
固定的私有化网络

云办公

组织和组织之间是封闭的个体

在线化

个人/组织

固定工作时间（ 9:00-18:00 ）
固定工作地点
固定工作组织
固定工作需求

云协作

个人/组织

企业内部协作，内网协作

...

共享办公

个人/组织

所有需求、所有组织、所有人的
云共享

个人

个性化定制工作时间

组织

设定弹性工作制

个人/组织

所有应用打造共享的多人实时
在线协作，让团队沟通更高效、
更智能...，如：腾讯云协作文档

...

元宇宙·办公

在元宇宙的世界进行共享、协同、智能的未来办公...

虚拟会议

元宇宙·场景一

说明：

- 1，相关人员通过VR等智能设备进入虚拟会议室。
- 2，虚拟会议室模拟真实会议室搭建。
- 3，会议室里能看到三维立体的会议参与人员。
- 4，会议室中的屏幕可实时连接现实终端屏幕。

公司办公场地

元宇宙·场景二

说明：

- 1，模拟真实公司办公环境，有公共办公区、会议室、...
- 2，商业中心有不同的公司入驻，可看到其他公司场地，可进入其他公司场地（需获取授权）

共享生态城

元宇宙·全场景

说明：

- 1，模拟一个园区或者一个城市，
- 2，园区里面有人和组织等模拟的真实社会形态，人和组织的业务将通过现实与虚拟世界的结合产生共生。

如：虚拟生态城里有一个工厂，工厂可根据现实场景一比一还原，虚拟工厂里生产的产品会同步到真实工厂由RPA机器人进行自动化生产。

同行分析

市场上暂时还没有相应共享办公的相关产品，我们将分别通过共享、办公两个维度同行进行简要的分享

维度一

共享

需求/人才/组织

需求共享

同行案例：猪八戒

威客平台（一品威客、猪八戒、任务中国、...）

猪八戒业务：发布、接收需求

共享办公业务：
业务需求+办公场景=全生命周期

人才共享

同行案例：UPWORK

UPWORK、FREELANCER、CREW、TOPTAL
等多领域人才共享平台

2019年数据：美国有超过5300万自由职业者，占
总劳动力的34%

未来每一个人将会在蜂窝中工作。

组织共享

同行案例：暂无

传统组织：金字塔、椭圆形
共享组织：蜘蛛网（多元）

共享概念组织：
1，世界共享经济协会
2，世界共享医疗组织

维度二

办公

智能办公/云办公/数字化

办公平台（钉钉、飞书、企业微信）

同行案例：飞书

飞书业务： 1，云办公：基础办公场景加第三方集成（即时消息、日历、视频会议、文档）

共享办公业务： 1，云办公：和飞书功能类似
2，业务化：让您的工作在一个平台即可满足所有业务需求（提供业务）
3，智能化：人工智能助手帮你处理你的日常工作
4，元宇宙：在元宇宙的虚拟场景里面体验虚拟的在线会议、在线协作、在线组织

市场规模 / 发展目标

注：以2020年中国网上数据为例...（适合在线办公的类别：编辑/运营类、设计类、客服类、研发/程序员、咨询类、会计类、翻译类）

	软件/互联网行业	设计类	研发/程序员类	咨询类
从业人员规模 以2020年中国网上数据为例	704.7 万人	9000 万人 <small>来源：波士顿咨询数据</small>	38,115 万人 <small>一线城市发布的岗位需求</small>	... 万人
组织规模 以2020年网上数据为例	39,409 家	3000 万家	13972 家	... 家
业务收入规模 以2020年网上数据为例	81,616 亿元	10K 元/人均	1.78 万元/每月	... 亿元

3

市场环境

DESCRIPTION

市场规模 / 发展目标

注：以软件、互联网行业为例，打造全新的办公模式...

2024·发展目标

10万

单日在线人数

平台单日活跃用户数

5万

认证专家数量

2020年上海软件行业
从业人员数54.1万人

50万

单日活跃需求量

针对10万的活跃用户
80%的用户在创造工作
平台为80%的用户提供6倍的需求量

1000万

单日交易总额

当平台5万人在创造工作的同时
平台努力为工作的人员提供平均200¥/人天收入

平台收益：收取5% 的服务性费用

2026·发展目标

100万

单日在线人数

平台单日活跃用户数

50万

认证专家数量

2020年中国软件行业
从业人员数704.7万人

350万

单日活跃需求量

针对100万的活跃用户
70%的用户在创造工作
平台为70%的用户提供5倍的需求量

5亿

单日交易总额

当平台50万人在创造工作的同时
平台为每一个工作的人员提供平均1000/人天收入

平台收益：收取3.5% 的服务性费用

2027·至未来... 未来的办公模式颠覆您的认知.

Mobnn Network Technology

共享办公盈利模式

在平台每一笔的交易中，根据类型收取定量服务比例

基础服务 / 其他服务

发布实时需求

以设计为例...

用户A（需求方）在平台发布一个LOGO设计，专家B（工作方）完成制作，工作流程结束后，针对订单收取约3-5%的服务费用

平台免费提供：实时沟通、在线实时日程管理、在线实时文档管理等应用辅助办公所需...

应用场景：集成FIGMA在线实时化协作，

发布周期性项目

以软件服务为例...

用户A在平台创建一个音乐类APP项目，
模式一：在平台搭建项目组

项目涉及的岗位包含：咨询顾问、项目经理、开发工程师等人员，项目通过发放报酬的方式建设项目团队

注：平台通过对发布方收取1-3%的服务费用
对得到工作需求的专家方收取2-4%的服务费用

模式二：团队承接

团队通过外包的方式承接项目

平台免费提供：全周期项目管理、日程管理、人员薪资、智能助手、电子化的数字身份、电子合同等服务

创建多类型组织

以软件行业为例...

模式一：临时组织

团队或个人临时组建专家团队，解决某项具体的临时性
工作需求，

模式二：长久组织

团队或个人创建一个长久性组织，来满足自身的需求

平台提供：薪资管理（日薪、周薪、月薪、年薪）、
数字化管理（数字身份、电子合同、数字货币）

共享办公盈利模式

在平台每一笔的交易中，根据类型收取定量服务比例

基础服务 / 其他服务

办公场景附加服务

以项目为例...

比如：项目管理

针对周期性项目提供更深层的在线实时协作的业务场景，

比如：合同管理

在业务双方，平台提供数字化的电子合同，可信的数字身份来帮助业务有效管理

搜索推广业务

以软件服务为例...

针对平台的需求和专家，做定向的推广、搜索方便相应需求和专家能在第一时间得到自己想要的信息...

知识分享业务

以***行业为例...

1，对专家的知识类型，根据行业特性进行有效的分享和推广，并形成档案中心（知识库），并建立平台的数字化图书馆，存储、利用、变现等方式，让专家的所有知识都能发挥应有的力量...

上海末本网络

团队成员都是在OA、ERP等传统的办公领域都有十余年的行业经验



陈先生

项目负责人

工作经历

- 2011年之前从事于一家电子政务企业（万豪）从事产品前端开发
- 2011年之后任职于OA行业第一家上市公司（...）从事产品研发与市场推广类工作



孙先生

技术负责人

工作经历

- 2016年7月之前：
在上海泛微公司担任研发总监；
- 2016年7月之后：
创立上海恒立信息科技有限公司并担任法人、产品经理/架构师

种子期融资规划

前期100万用于产品研发 · 后期市场营销也需要更多资源的进入...

融资金额：200万元

出让股权比例：10%

融资用途：产品研发建设

共享办公事业部产品中心

产品技术中心（研发）

- 1, 底层服务部：系统架构、大数据、数据安全
- 2, 智能技术部：智能化研发中心（AI智能助手）（2人）
- 3, 基础服务部：公共服务、后台引擎、集成中心...（2人）
- 4, 应用服务部：消息中心、云文档、视频会议（4人）
- 5, 用户终端服务部：IOS、安卓、PC、其他各终端...（2人）

初级人员规模：*人

产品管理中心（管理）

- 1, 产品管理部
注：邀请数名行业专家做顾问（...）
- 2, 用户体验设计中心
- 3, 客户服务中心
- 4, 集成中心：对接第三方在线应用

初级人员规模：*人

外聘顾问：若干

产品运维中心（运维）

- 1, 产品安全运维中心
- 2, 云服务运维部
- 3, IT信息部

人员规模：*人

服务器费用：***

上海平均薪资：后端开发20K、前端开发15K，架构师30K

7

退出机制

DESCRIPTION

我们提供多种退出机制

打造全新的办公模式...

1

大股东回购

退出机制说明...

- 1, 通过限制锁定期限 (3年以上)
- 2, 通过协议回购规则
- 3, ...

2

并购重组

退出机制说明...

- 1, 通过限制锁定期限
- 2, 通过协议回购规则
- 3, ...

3

下一轮融资退出

退出机制说明...

- 1, 通过对股票的定增, 稀释相应的份额, 逐步退出.

4

IPO上市

退出机制说明...

- 1, 通过禁售期协议
- 2, ...



Hi.Corker

共享办公

MOBNN SHARED OFFICE

末本旗下共享办公服务平台

感 / 谢 / 您 / 的 / 观 / 看



Hi.Corker

疑问解答

MOBNN SHARED OFFICE

1

专家网络
DESCRIPTION

专家网络如何建立？

形成各行各业的专家体系，为共享的工作需求提供基础...

1

网络营销

发挥全网营销的优势

- 1, SEM推广 (如百度搜索...)
- 2, 抖音/头条等热门流量入口;
- 3, SEO优化 (官网引流)
- 4, 视频营销
- 5, 软文营销 (公众号等...)
- 6, 事件/口碑营销

注:

2

线下营销

发展一切可以合作的力量...

以软件互联网行业为例:

- 1, 参与行业展会(行业群)
注:现场让这些具有专业技能的专家人才加入到平台,平台针对这个行业的应用场景提供整套的解决方案

- 2, 和软件互联网企业合作

注:让企业的专家技术人员入驻到平台,达到人才共享的模式,以OA行业'FW'这家公司为例,在职员工6千多人,认证的专家顾问有2千多位,技术开发人员有1千多位...

3

合作联盟

整合资源...

- 1, 与微信战略合作

注:1, 连接12亿微信用户,打通内外
2, 在朋友圈等一切微信拥有的入口进行广告的定向投放。

- 2, 与第三方公司合作

注:比如:市面上一家企业对接专家的知识共享平台,汇聚了2万余个专家,分布500多个细分行业,可以通过合作,让这些数据有效的转移部分到平台上来。

- 3, ...

4

专家网络邀约机制

公司内部组建团队负责邀约...

- 1, 公司成立专家网络邀约中心

注:针对邀约的对象,规划完整的解决方案,让专家的价值最大化,并定期邀请专家举办行业沙龙。

- 2, ...

海量的工作需求如何产生？

海量的、高质量的工作需求是保证在线办公的基础...

1

网络营销

发挥全网营销的优势

- 1, SEM推广 (如百度搜索...)
- 2, 抖音/头条等热门流量入口;
- 3, SEO优化 (官网引流)
- 4, 视频直播营销
- 5, 软文营销 (公众号等...)
- 6, 事件/口碑营销

注:

2

线下营销

发展一切可以合作的力量...

以软件互联网行业为例:

1, 参与行业展会(行业群)

注: 通过定向覆盖的方式, 产生更多的需求。

2, 和软件互联网企业合作

注: 和软件企业合作, 解决软件企业因为人员规模、地域组织的限制所解决不了, 或不愿意去做的需求整合进来...

3

电话营销

内部客服团队 (人工、智能)

1, 公司成立需求中心

注: 通过多种模式拓展需求的来源

注: 打电话给行业从业人员或非从业人员, 是否有合作意向或者是否当前存在问题需要解决。

2, ...



上海末本网络科技有限公司

共享办公

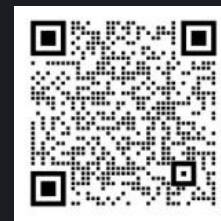
末本旗下共享办公服务平台

联系我们

企业邮箱：global@mobnn.net

联系方式：187*****

企业微信：请扫右边二维码



您可扫描二维码
添加我的企业微信